

April – Juni 2023

Kommentar från Mattias Perjos, VD

Tillväxten överskuggas av utmaningar inom två produktområden

“Organiskt ökade Getinges omsättning med 1,3 procent i kvartalet, tack vare positiv utveckling i Surgical Workflows, medan orderingången minskade med 4,5 procent. Inom Acute Care Therapies utvecklades merparten av verksamheten positivt, men utmaningar inom kvalitet och komponentbrist i produktområdena Cardiac Assist och Cardiopulmonary påverkade justerad EBITA med cirka -400 Mkr, vilket vi informerade om i juni. Detta har högsta prioritet och vi börjar se positiva effekter av det hårda arbetet. I mitten av juli fick vi tillbaka CE-certifikatet för vår aortaballongpump. Vi har även fått ett förlängt undantag i Tyskland som möjliggör fortsatta leveranser av våra unika HLS/PLS-set för ECMO-behandling utan CE-märkning och från mitten av det tredje kvartalet kommer vi stegvis öka våra leveranser av intra-aortiska ballongkatetrar – en av de produkter som har haft märkbart negativ inverkan på omsättning och resultat.

Surgical Workflows försäljning var god medan orderingången var något lägre efter en längre tid med stark utveckling. Life Science växer inom erbjudandet riktat till traditionell läkemedelsproduktion, men den fortsatt dämpade efterfrågan i biofarmasegmentet påverkade försäljning och justerad EBITA-marginal negativt.

Koncernens omsättning, marginaler och kassaflöde påverkades negativt av utmaningarna inom Acute Care Therapies, ofördelaktig produktmix och inflationstrycket som slår särskilt mot Surgical Workflows och stora delar av Life Science. Vi intensifierar arbetet med att kostnadseffektivisera verksamheten, bland annat inom inköp där vi ser goda möjligheter till förbättringar.

Insatserna för att skapa ökat värde för våra kunder fortsätter – som ett exempel visar en studie av implementeringen av Getinges planeringsverktyg, Torin OR Management, vid Klinikum Stuttgart, att nyttjandegraden av operationsrummen ökade med 6 %. Eftersom operationsavdelningen är den ekonomiska motorn i sjukhus får en sådan ökning stor positiv betydelse. I kvartalet tecknade vi ett avtal om att förvärva High Purity New England som har en stark position inom engångsprodukter för produktion av biofarmaceutiska läkemedel. Efter kvartalets utgång erhöll vi FDA-godkännande av IVA-ventilatorn Servo-air® Lite.

Jag ser fram emot kommande kvartal med fokus på att åtgärda de utmaningar vi har inom Acute Care Therapies, fortsatta produktivitetsförbättringar och att skapa mer nytta för våra kunder i deras arbete med att leverera mer och bättre vård till fler patienter.”

April – Juni 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 1,3 % och orderingången minskade med 4,5 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 3 314 Mkr (3 355) och marginalen till 46,2 % (50,3)
- Justerad EBITA uppgick till 495 Mkr (956) och marginalen till 6,9 % (14,3)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 1,09 kr (2,33)
- Fritt kassaflöde uppgick till 276 Mkr (129)
- Efter periodens utgång:
 - 510(k)-godkännande erhöles av FDA för IVA-ventilatorn Servo-air® Lite
 - Behörig myndighet i Tyskland förlängde det nationella undantaget som möjliggör leveranser av HLS/PLS-set för ECMO-behandling utan CE-märkning från september 2023 till juli 2024
 - Organet för certifieringstjänster, TÜV SÜD, har beslutat att återinföra CE-certifikatet för Getinges aortaballongpump, Cardiosave

Januari – Juni 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 4,3 % och orderingången minskade 0,9 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 7 047 Mkr (6 616) och marginalen uppgick till 49,2 % (51,5)
- Justerad EBITA uppgick till 1 467 Mkr (1 794) och marginalen uppgick till 10,2 % (14,0)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 3,43 kr (4,45)
- Fritt kassaflöde uppgick till -424 Mkr (549)

Utsikter 2023: Nettoomsättningen för 2023 förväntas öka med 2–5 % organiskt. (Oförändrade utsikter)

Sammanfattning av den finansiella utvecklingen¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Orderingång	7 356	7 246	14 831	14 018	29 621
Organisk förändring, %	-4,5	-5,0	-0,9	-4,7	-5,3
Nettoomsättning	7 176	6 670	14 317	12 853	28 292
Organisk förändring, %	1,3	-7,5	4,3	-6,9	-5,4
Bruttoresultat, justerat	3 314	3 355	7 047	6 616	14 361
Marginal, %	46,2	50,3	49,2	51,5	50,8
EBITDA justerad	902	1 350	2 283	2 585	5 891
Marginal, %	12,6	20,2	15,9	20,1	20,8
EBITA justerad	495	956	1 467	1 794	4 281
Marginal, %	6,9	14,3	10,2	14,0	15,1
EBIT justerad	442	913	1 363	1 710	4 096
Marginal, %	6,2	13,7	9,5	13,3	14,5
Rörelseresultat (EBIT)	383	911	1 284	1 691	3 626
Marginal, %	5,3	13,7	9,0	13,2	12,8
Resultat före skatt	305	867	1 130	1 615	3 472
Periodens resultat	216	611	809	1 149	2 516
Periodens resultat, justerat	299	644	942	1 224	2 994
Marginal, %	4,2	9,7	6,6	9,5	10,6
Justerat resultat per aktie, kr	1,09	2,33	3,43	4,45	10,90
Resultat per aktie, kr	0,79	2,21	2,94	4,17	9,15
Kassaflöde från den löpande verksamheten	649	424	222	1 070	3 367
Fritt kassaflöde	276	129	-424	549	2 261

¹⁾ Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmått

- Den minskade organiska orderingsgången inom Acute Care Therapies är främst hänförlig till temporära utmaningar avseende kvalitet och komponentbrist inom Cardiac Assist, samt lägre orderingsgång inom Critical Care. Orderingsgången för Cardiopulmonary var oförändrad trots utmaningar avseende förpackningar. Nedgången var påtaglig i Kina inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary.
- Den minskade organiska orderingsgången i Life Science beror främst på svagare utveckling inom diskdesinfektorer och fortsatt dämpad efterfrågan i biofarmasegmentet. Utvecklingen var särskilt svag i Kina i kvartalet.
- Surgical Workflows orderingsgång minskade organiskt inom autoklaver och diskdesinfektorer, medan övriga produkter ökade något.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade i samtliga viktiga produktkategorier förutom Cardiac Assist och Cardiopulmonary som drabbades av de sedan tidigare annonserade utmaningarna kopplat till kvalitet och komponentbrist. Utvecklingen i Kina var särskilt negativ. Samtliga övriga produktkategorier ökade sin nettoomsättning.
- Life Science nettoomsättning ökade svagt organiskt, som en följd av stark utveckling i främst system för autoklaver och diskdesinfektorer. Nettoomsättningen inom produkter till kunder i biofarmasegmentet fortsatte att minska, med påtaglig nedgång i Kina.
- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och växte kraftigt i Nordamerika. Den förbättrade situationen avseende tillgång till komponenter bidrog positivt till försäljningen och restnoterade order minskade påtagligt.
- Den starka utvecklingen inom Surgical Workflows bidrog till att nettoomsättningen inom kapitalvaror ökade organiskt jämfört med föregående år.

- Nettoomsättningen ökade med 506 Mkr motsvarande 7,6 %.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 9 Mkr eller 0,1 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med 411 Mkr motsvarande 6,2 %.
- Volym, mix och pris påverkade omsättningen netto med 85 Mkr, motsvarande 1,3 %.

Koncernens utveckling

Orderingsgång

Orderingsgång affärsområden, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	3 998	3 918	-3,7	8 258	7 683	0,6	16 108
Life Science	930	1 009	-14,3	1 852	1 994	-13,5	3 932
Surgical Workflows	2 428	2 319	-1,6	4 722	4 341	2,2	9 581
Totalt	7 356	7 246	-4,5	14 831	14 018	-0,9	29 621

Orderingsgång regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	3 341	2 978	4,7	6 272	5 632	2,3	11 826
APAC	1 439	1 713	-17,5	3 195	3 471	-10,6	7 248
EMEA	2 576	2 554	-6,5	5 364	4 914	2,3	10 548
Totalt	7 356	7 246	-4,5	14 831	14 018	-0,9	29 621

Nettoomsättning

Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	3 602	3 598	-5,4	7 598	7 082	0,4	15 285
Life Science	1 111	1 026	0,7	2 046	1 996	-4,6	4 026
Surgical Workflows	2 463	2 047	13,4	4 673	3 775	16,2	8 981
Totalt	7 176	6 670	1,3	14 317	12 853	4,3	28 292

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	3 024	2 650	6,7	5 965	5 187	5,6	11 467
APAC	1 514	1 676	-11,9	3 134	3 129	-3,0	6 695
EMEA	2 638	2 344	4,6	5 217	4 537	7,8	10 130
Totalt	7 176	6 670	1,3	14 317	12 853	4,3	28 292

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	2 774	2 450	6,8	5 324	4 632	8,0	11 101
Återkommande intäkter ¹⁾	4 401	4 221	-1,9	8 993	8 221	2,2	17 191
Totalt	7 176	6 670	1,3	14 317	12 853	4,3	28 292

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Nettoomsättning – brygga mellan Q2 2022 och Q2 2023



- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoreultat med 182 Mkr och justerad EBITA med 2 Mkr under kvartalet.
- Bruttomarginalen minskade som en effekt av lägre volymer kopplat till Cardiac Assist och Cardiopulmonary inom Acute Care Therapies, samt inom produkter för kunder inom biofarmasegmentet i Life Science. Detta bidrog till negativa mixeffekter och lågt kapacitetsutnyttjande. Därtill påverkades marginalen negativt av inflation och valutaeffekter. Detta motverkades av prishöjningar och aktiviteter för ökad produktivitet.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 20,3 %. Organiskt ökade de med 11,8 %. (Se mer på sid 4).
- Justerad EBITA minskade med 461 Mkr jämfört med samma period föregående år och marginalen sjönk 7,4 %-enheter.
- Finansnettot uppgick till -78 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld och högre genomsnittliga räntenivåer.

Resultatutveckling

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettomsättning	7 176	6 670	14 317	12 853	28 292
Bruttoreultat, justerat	3 314	3 355	7 047	6 616	14 361
<i>Marginal, %</i>	46,2	50,3	49,2	51,5	50,8
Rörelsekostnader, justerat	-2 412	-2 005	-4 765	-4 031	-8 470
EBITDA justerad	902	1 350	2 283	2 585	5 891
<i>Marginal, %</i>	12,6	20,2	15,9	20,1	20,8
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar ¹⁾	-407	-395	-816	-791	-1 610
EBITA justerad	495	956	1 467	1 794	4 281
<i>Marginal, %</i>	6,9	14,3	10,2	14,0	15,1
A Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	-53	-43	-104	-84	-185
EBIT justerad	442	913	1 363	1 710	4 096
<i>Marginal, %</i>	6,2	13,7	9,5	13,3	14,5
B Förvärvs- och omstruktureringkostnader	-60	-2	-79	-19	-228
C Övriga jämförelsestörande poster ²⁾	-	-	-	-	-242
Rörelseresultat (EBIT)	383	911	1 284	1 691	3 626
Finansnetto	-78	-44	-153	-76	-154
Resultat före skatt	305	867	1 130	1 615	3 472
Resultat före skatt, justerat (justerat för A, B och C)	417	911	1 314	1 718	4 127
<i>Marginal, %</i>	5,8	13,7	9,2	13,4	14,6
Skatt	-88	-255	-321	-466	-956
D Justering av skatt ²⁾	-30	-12	-50	-28	-177
Periodens resultat, justerat (justerat för A, B, C och D)	299	644	942	1 224	2 994
<i>Marginal, %</i>	4,2	9,7	6,6	9,5	10,6
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	296	636	934	1 212	2 969
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr (justerat för A, B, C och D)	1,09	2,33	3,43	4,45	10,90

1) Exklusive jämförelsestörande poster (se not 3 för av- och nedskrivningar)
2) Se not 5

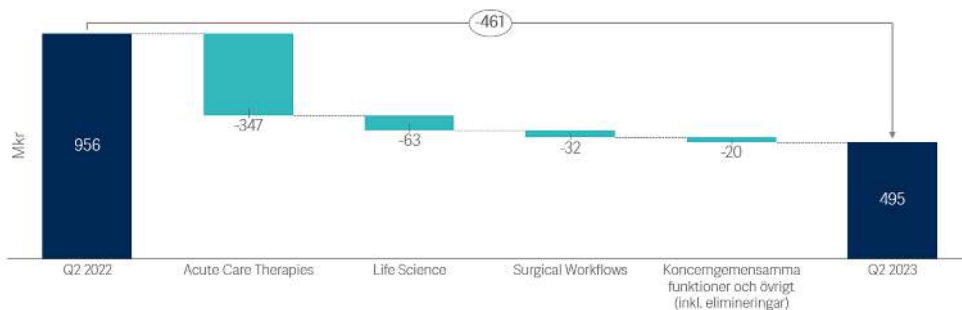
- Acute Care Therapies justerade EBITA minskade med 347 Mkr, främst som en följd av lägre försäljningsvolym inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt inflation. Valutaeffekter hade positiv inverkan. Marginalen minskade 9,7 %-enheter.
- Life Science justerade EBITA minskade med 63 Mkr, främst som en följd av lägre försäljning inom produkter för biofarmasegmentet samt negativa valutaeffekter och marginalen sjönk med 7,0 %-enheter.
- Surgical Workflows justerade EBITA minskade med 32 Mkr som en följd av produktmix, ökad inflation och negativa valutaeffekter. Marginalen minskade med 2,2 %-enheter.

EBITA justerad per affärsområde¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	400	747	1 297	1 543	3 402
<i>Marginal, %</i>	11,1	20,8	17,1	21,8	22,3
Life Science	114	177	247	380	650
<i>Marginal, %</i>	10,2	17,2	12,1	19,0	16,1
Surgical Workflows	77	109	108	32	549
<i>Marginal, %</i>	3,1	5,3	2,3	0,9	6,1
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. eliminerings)	-96	-76	-185	-160	-320
Totalt	495	956	1 467	1 794	4 281
<i>Marginal, %</i>	6,9	14,3	10,2	14,0	15,1

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

EBITA justerad – brygga mellan Q2 2022 och Q2 2023



- Justerade rörelsekostnader ökade med 20,3 % främst som en följd av negativa valutaeffekter och kostnader för inköp av tjänster, löner och rörliga ersättningar samt ökade kostnader för hantering av utmaningarna inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary inom Acute Care Therapies.
- Organiskt ökade rörelsekostnaderna med 11,8 %.
- Den negativa effekten från övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoresultat med 182 Mkr jämfört med föregående år, varav 197 Mkr från omräkningseffekter och -15 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.
- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter uppgår till 32 Mkr kopplat till omräkningseffekter och -29 Mkr avseende nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Det fria kassaflödet påverkades av att rörelseresultatet var lägre i kvartalet.
- Förändringen i rörelsekapital förklaras främst av lägre utestående kundfordringar och en något högre nivå avseende rörelseskulder.
- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, med låg andel räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA.

- Utgifterna för FoU var något högre än under motsvarande period föregående år som en följd av ökad aktivitet, inflation och valutaeffekter.
- Aktiverade utvecklingskostnader ökade med cirka 40 % jämfört med samma period föregående år.

Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Försäljningskostnader	-1 187	-1 078	-2 369	-2 130	-4 424
Administrationskostnader	-953	-742	-1 832	-1 478	-3 060
Forsknings- och utvecklingskostnader	-256	-254	-538	-496	-1 001
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-17	68	-26	72	15
Totalt	-2 412	-2 005	-4 765	-4 031	-8 470

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Valutapåverkan

Mkr	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2023
Nettoomsättning	411	892
Bruttoresultat justerat	182	469
EBITDA, justerad	27	196
EBITA, justerad	2	148
EBIT, justerad	-1	141

Kassaflöde och finansiell ställning¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	474	991	1 540	1 884	4 610
Förändringar i rörelsekapital	175	-568	-1 318	-813	-1 243
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-373	-295	-646	-522	-1 106
Fritt kassaflöde	276	129	-424	549	2 261
Räntebärande nettoskuld			5 003	3 861	2 602
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>0,9</i>	<i>0,6</i>	<i>0,4</i>
Räntebärande nettoskuld exkl. pensionsavsättning			2 460	1 242	148
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>0,4</i>	<i>0,2</i>	<i>0,0</i>

1) Se not 5 för jämförelsestörande poster och not 7 för alternativa nyckeltal

Forskning och utveckling

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-424	-373	-845	-726	-1 486
Av- och nedskrivningar	-14	-11	-29	-23	-172
Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto	-439	-385	-874	-749	-1 658
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>6,1</i>	<i>5,8</i>	<i>6,1</i>	<i>5,8</i>	<i>5,9</i>
Aktiverade utvecklingskostnader	169	120	307	231	473
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>2,4</i>	<i>1,8</i>	<i>2,1</i>	<i>1,8</i>	<i>1,7</i>
Forsknings- och utvecklingskostnader, netto	-270	-265	-566	-519	-1 185
Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader¹⁾	-87	-89	-174	-181	-593

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

Utveckling inom hållbarhet

Getinges ramverk inom hållbarhet innefattar fokusområdena Kvalitetskultur, Engagerade medarbetare, Miljö & samhällsengagemang samt Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap. Syftet är att skapa hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter. Vid kapitalmarknadsdagen i november 2021 sattes mål för de fyra fokusområdena och Getinge rapporterar kvartalsutveckling inom relevanta indikatorer enligt nedan.

- Utvecklingen avseende index för förbättringar av kundkvalitet beror främst på att mängden öppna klagomål och korrigerande åtgärder ökat något jämfört med tidigare kvartal.
- Koldioxidutsläpp, konsumtion av energi och andel förnyelsebar energi fortsätter att utvecklas i positiv riktning tack vare pågående förbättringar i verksamheten. I kvartalet rapporterade dessutom en av de större produktionsenheterna köp av så kallade iREC-certifikat för hela 2023. Enligt GHG Protocol och SBTi kan iREC-certifikat användas i syfte att minska mängden koldioxidutsläpp, vilket även innebär att de kan tas hänsyn till i redovisningen. Detta medför att rapporterade koldioxidutsläpp i enlighet med Scope 1 & 2 samt andelen förnyelsebar energi förändras påtagligt under det första halvåret 2023 jämfört med samma period året före.

Nyckelområden	R12 Jun 2023	Jan-Dec 2022
Kvalitetskultur		
Index för förbättringar av kundkvalitet (%) ¹⁾	61	64
Online-utbildning av kunder (utbildningstillfällen)	52 511	52 328
Engagerade medarbetare		
Sjukfrånvaro (%) ³⁾	3,2	3,2
Andel kvinnliga medarbetare (%) ³⁾	37	37
Andel kvinnliga chefer (%) ³⁾	34	33
Miljö & samhällsengagemang		
Koldioxidutsläpp Scope 1 & 2 (ton CO ₂ -ekvivalenter) ²⁾	5 720	7 667
Total energikonsumtion i produktion (MWh)	76 263	78 540
Andel förnyelsebar energi av total energi (%)	68	60
Andel återvunnet avfall (%)	45	48
Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap		
Andel av medarbetare som har slutfört online-utbildning inom affärsetik (%) ³⁾	89	88

1) Baserat på regelbundna interna undersökningar, där respondenterna betygsätter nivån på medvetenhet om kvalitetsstrategi och engagemang i relevanta initiativ samt förändringar av kvalitetsrelaterade KPI:er.

2) Koldioxidutsläpp från produktion. Scope 1, inklusive utsläpp från förbrukning av olja och gas, samt Scope 2, inklusive utsläpp från konsumtion av el, uppvärmning och kylning (i ton CO₂-ekvivalenter)

3) Genomsnittligt värde under perioden

Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Den minskade organiska ordergången inom Acute Care Therapies är främst hänförlig till temporära utmaningar avseende kvalitet och komponentbrist inom Cardiac Assist, samt lägre ordergång inom Critical Care.
- Utvecklingen var särskilt svag i Kina medan ordergången var stark i Nordamerika inom samtliga produktområden förutom Cardiac Assist.
- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade i samtliga viktiga produktkategorier förutom Cardiac Assist och Cardiopulmonary som drabbades av de sedan tidigare annonserade utmaningarna kopplat till kvalitet och komponentbrist. Utvecklingen var påtagligt negativ i Kina.
- Övriga produktkategorier ökade sin nettoomsättning under kvartalet.
- Orderboken för leveranser under innevarande år är över 20 % större än vid samma tid föregående år.

- Justerad bruttomarginal minskade med 3,8 %-enheter främst på grund av lägre volymer kopplat till Cardiac Assist och Cardiopulmonary. Därutöver påverkades marginalen av ökade kostnader för förhöjd kassering av HLS/PLS-set som skadats i samband med frakt, samt ökade kostnader för insatsvaror och personal. Detta motverkades av positiva valutaeffekter, prishöjningar, stark utveckling inom bland annat Critical Care och fortsatt arbete med produktiviteten.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 18,3 %, som en följd av negativa valutaeffekter samt ökade rörelsekostnader för att hantera utmaningarna inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist samt högre kostnader för inköp av tjänster, löner och rörliga ersättningar. Organiskt ökade justerade rörelsekostnader med 10,8 %.
- Det minskade justerade bruttoresultatet och de ökade rörelsekostnaderna bidrog till att justerad EBITA var 347 Mkr lägre än föregående år. Marginalen sjönk 9,7 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med 199 Mkr på omsättningen, 125 Mkr på justerat bruttoresultat och 26 Mkr på justerad EBITA.

Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	2 186	1 911	6,9	4 234	3 641	6,8	7 722
APAC	797	956	-17,9	1 875	1 955	-6,8	3 995
EMEA	1 016	1 051	-10,1	2 149	2 088	-3,4	4 391
Totalt	3 998	3 918	-3,7	8 258	7 683	0,6	16 108

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	1 832	1 755	-2,2	3 738	3 475	-1,2	7 624
APAC	764	905	-17,0	1 737	1 679	0,4	3 510
EMEA	1 006	938	-0,3	2 122	1 928	3,3	4 151
Totalt	3 602	3 598	-5,4	7 598	7 082	0,4	15 285

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	790	898	-16,0	1 692	1 780	-9,8	4 099
Återkommande intäkter ¹⁾	2 812	2 699	-1,9	5 905	5 303	3,9	11 186
Totalt	3 602	3 598	-5,4	7 598	7 082	0,4	15 285

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	3 602	3 598	7 598	7 082	15 285
Bruttoresultat, justerat	1 986	2 118	4 448	4 285	9 174
<i>Marginal, %</i>	<i>55,1</i>	<i>58,9</i>	<i>58,5</i>	<i>60,5</i>	<i>60,0</i>
EBITDA justerad	617	960	1 733	1 972	4 274
<i>Marginal, %</i>	<i>17,1</i>	<i>26,7</i>	<i>22,8</i>	<i>27,8</i>	<i>28,0</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-217	-214	-436	-429	-872
EBITA justerad	400	747	1 297	1 543	3 402
<i>Marginal, %</i>	<i>11,1</i>	<i>20,8</i>	<i>17,1</i>	<i>21,8</i>	<i>22,3</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- En ny Vice President utsågs för produktområdet Cardiac Assist.
- Övergången till den nya MDR-förordningen fortskrider enligt plan. Under kvartalet erhöles MDR-godkännande för ProAQT inom hemodynamisk övervakning och graften Intergard Silver.
- I juni informerade Getinge om ytterligare utmaningar under Q2 som rör kvalitet och komponentbrist, specifikt när det gäller produkter inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary. Getinge arbetar aktivt med dessa utmaningar och bedömer att de är lösta mot slutet av 2023/första halvåret 2024, följt av ansökan till regulatoriska myndigheter i de fall detta krävs.

Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Den minskade organiska orderingsgången i Life Science beror främst på svagare utveckling inom diskdesinfektorer och fortsatt dämpad efterfrågan inom bioreaktorer. Utvecklingen var särskilt svag i Kina i kvartalet.
- Orderingsgången ökade i alla produktkategorier i Americas.
- Life Science nettoomsättning ökade svagt organiskt, främst som en följd av ökade leveranser av autoklaver och diskdesinfektorer i Americas och EMEA.
- Nettoomsättningen inom produkter för kunder inom biofarmasegmentet fortsatte att minska jämfört med fjolåret, i synnerhet i Kina.
- Den positiva trenden avseende serviceaffären håller fortsatt i sig. Återkommande intäkter minskade dock totalt som en följd av lägre volymer av förbrukningsvaror som riktar sig till biofarmasegmentet.

Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	451	379	11,3	738	752	-9,4	1 367
APAC	93	231	-61,0	195	478	-60,9	860
EMEA	386	399	-11,5	919	764	12,2	1 706
Totalt	930	1 009	-14,3	1 852	1 994	-13,5	3 932

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	386	354	1,6	726	671	-0,7	1 447
APAC	207	228	-13,7	373	452	-21,0	858
EMEA	518	444	7,4	946	873	0,8	1 721
Totalt	1 111	1 026	0,7	2 046	1 996	-4,6	4 026

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	589	470	16,8	1 037	893	8,1	1 940
Återkommande intäkter ¹⁾	522	556	-12,9	1 009	1 103	-15,0	2 086
Totalt	1 111	1 026	0,7	2 046	1 996	-4,6	4 026

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	1 111	1 026	2 046	1 996	4 026
Bruttoresultat, justerat	390	384	788	802	1 548
<i>Marginal, %</i>	<i>35,1</i>	<i>37,4</i>	<i>38,5</i>	<i>40,2</i>	<i>38,5</i>
EBITDA justerad	161	216	341	457	801
<i>Marginal, %</i>	<i>14,5</i>	<i>21,0</i>	<i>16,7</i>	<i>22,9</i>	<i>19,9</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-47	-39	-94	-78	-151
EBITA justerad	114	177	247	380	650
<i>Marginal, %</i>	<i>10,2</i>	<i>17,2</i>	<i>12,1</i>	<i>19,0</i>	<i>16,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 2,3 %-enheter, som en följd av negativ produktmix samt ökade kostnader för insatsvaror, personal och valutaeffekter. Prishöjningar bidrog positivt till marginalen.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 36,0 % på grund av negativa valutaeffekter samt högre kostnader för inköp av tjänster och löner samt rörliga ersättningar. Organiskt ökade kostnaderna med 22,5 %.
- Justerad EBITA minskade med 63 Mkr och marginalen minskade med 7,0 %-enheter, som en följd av lägre justerat bruttoresultat, ökade justerade rörelsekostnader och negativa valutaeffekter.
- Valutaeffekter bidrog med 78 Mkr på omsättningen, 15 Mkr på justerat bruttoresultat och -11 Mkr på justerad EBITA.

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinge tecknade avtal om att förvärva 100% av aktierna i High Purity New England Inc., ett ledande amerikanskt företag inom förbrukningsvaror som används vid utveckling och tillverkning av biofarmaceutiska läkemedel.
- Getinge lanserade ISOPRIME, en isolator med omfattande anslutnings- och spårbarhetsfunktioner, som är optimerad för vanligt förekommande tillämpningar inom Sterile Transfer.

Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

Orderingång och nettoomsättning

- Surgical Workflows orderingång minskade organiskt inom autoklaver och diskdesinfektorer, medan övriga produkter ökade något.
- Orderingången var oförändrad på den viktiga nordamerikanska marknaden, trots mycket utmanande jämförelsetal.

- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och växte kraftigt i Nordamerika, vilket är i linje med affärsområdets långsiktiga ambition.
- Den förbättrade situationen avseende tillgång till komponenter bidrog positivt till försäljningen av kapitalvaror i kvartalet och restnoterade order minskade påtagligt. Även återkommande intäkter ökade organiskt om än inte lika mycket.

Orderingång regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	703	688	-5,2	1 300	1 240	-3,9	2 737
APAC	550	526	2,4	1 125	1 038	5,4	2 392
EMEA	1 174	1 104	-1,3	2 296	2 063	4,3	4 451
Totalt	2 428	2 319	-1,6	4 722	4 341	2,2	9 581

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	805	541	38,8	1 501	1 040	32,4	2 395
APAC	544	543	-2,6	1 024	999	-0,8	2 327
EMEA	1 114	963	8,1	2 149	1 736	16,3	4 259
Totalt	2 463	2 047	13,4	4 673	3 775	16,2	8 981

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	1 395	1 082	21,3	2 595	1 960	24,1	5 062
Återkommande intäkter ¹⁾	1 068	965	4,4	2 078	1 815	7,7	3 919
Totalt	2 463	2 047	13,4	4 673	3 775	16,2	8 981

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 3,6 %-enheter, främst som en följd av ökade kostnader för insatsvaror och personal samt negativa valutaeffekter. Detta motverkades av högre försäljningsvolym, prishöjningar och produktivitetsförbättringar.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 19,0 %, främst som en följd av förvärv och valutaeffekter samt en ökad aktivitetsnivå inom försäljning och högre kostnader för inköp av tjänster, löner och rörliga ersättningar. Organiskt ökade de med 9,7 %.
- Justerad EBITA minskade med 32 Mkr och marginalen sjönk med 2,2 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med 134 Mkr på omsättningen, 43 Mkr på justerat bruttoreultat och -7 Mkr på justerad EBITA.

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	2 463	2 047	4 673	3 775	8 981
Bruttoreultat, justerat	938	854	1 812	1 529	3 639
<i>Marginal, %</i>	<i>38,1</i>	<i>41,7</i>	<i>38,8</i>	<i>40,5</i>	<i>40,5</i>
EBITDA justerad	218	248	389	311	1 127
<i>Marginal, %</i>	<i>8,8</i>	<i>12,1</i>	<i>8,3</i>	<i>8,2</i>	<i>12,5</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-141	-139	-281	-279	-577
EBITA justerad	77	109	108	32	549
<i>Marginal, %</i>	<i>3,1</i>	<i>5,3</i>	<i>2,3</i>	<i>0,9</i>	<i>6,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Implementering av Getinges planeringsverktyg, Torin OR Management, vid Klinikum Stuttgart i Tyskland, bekräftar att Getinges produkter kan bidra med ökad produktivitet. Studien visar bland annat att andelen korrekt planerade operationer ökade med 39 % och användningen av operationsrummen blev 6 % mer effektiv under de timmar som de primärt nyttjas.

Övrig information

Rysslands invasion av Ukraina

Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden samt selektivt deltagande i anbudsprocesser. Eftersom Getinge har som mål att rädda liv utan hänsyn till nationalitet och bakgrund har Getinge valt att inte helt lämna den ryska marknaden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen.

Händelse efter rapportperiodens utgång

[510\(k\)-godkännande av FDA för Servo-air® Lite](#)

Efter periodens utgång fick Getinge ett 510(k)-godkännande av amerikanska Food & Drug Administration (FDA) för Servo-air® Lite. Denna ventilator är specifikt inriktad mot patienter som spontanandas men behöver extra andningsstöd och likt alla Servoventilatorer, erbjuder den IVA-kvalitativ ventilation. Med dess kraftfulla turbin och extra batterikraft kan den också drivas oberoende av vägguttag för gas och passar utmärkt för transport inom sjukhuset. Servo-air Lite förväntas vara tillgänglig för kunder i USA från och med september 2023.

[CE-certifikat återinfört för Cardiosave](#)

Organet för certifieringstjänster, TÜV SÜD, har beslutat att återinföra CE-certifikatet för Getinges aortablongpump, Cardiosave. Den 27 mars, 2023, meddelade Getinge att certifieringsorganet, TÜV SÜD, med omgående verkan upphävde CE-märkningen för aortablongpumpar i upp till tre månader. Upphävningen baserades på farhågor relaterade till riskhantering, eftermarknadstillsyn samt information i tid om korrigerande åtgärder.

[Förlängt användande av Article 59 för att kunna leverera HLS/PLS](#)

31 mars 2023 beviljade Europeiska kommissionen ett undantag för att leverera ECMO-produkterna HLS/PLS utan giltig CE-märkning till den europeiska marknaden baserat på Art. 59 Punkt 3 (EU) 2017/745. Detta undantag upphör att gälla den 30 september 2023. För att fortsätta stödja kunder med livräddande produkter har Getinge ansökt om en förlängning av detta undantag. Den 11 juli 2023 beviljade den tyska behöriga myndigheten BfArM en förlängning av det nationella undantaget som gäller till och med den 31 juli 2024. Efter BfArMs förlängning kan Europeiska kommissionen besluta att utöka detta undantag till alla europeiska medlemsstater. Kommissionens beslut har ännu inte fattats.

Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmissiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med Arjo (som delades ut till aktieägarna i december 2017) rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Getinges finansiella mål 2022–2025 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig organisk tillväxt i nettoomsättning: 4–6 %
- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >10 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

Getinges hållbarhetsmål 2022–2025

- Index för förbättrad kundkvalitet >70 %
- Medarbetarengagemang >70 %
- CO₂-neutralt i egen verksamhet 2025
- Samtliga medarbetare utbildade inom affärsetik samt ansvarsfullt ledarskap

Riskhantering

Getinges primära risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier etc.	Ofta hastigt uppflymande situationer som endera drabbar stora delar av världen, ett land, en region eller en enskild anläggning.	Den primära konsekvensen av den här typen av risker är att anställda kan komma till skada. Därtill kommer risker för avbrott i verksamheten som kan leda till negativ påverkan på försäljning och resultat.	Genom en aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker upptäckas på ett tidigt stadium och koncernen har därmed möjlighet att anpassa sig till ett nytt läge. Under 2022 fortsatte processen att förbättra koncernens hantering av kontinuitetsrisker. Inom ramen för detta arbete kommer även scenarier baserade på externa chocker att vara en del av de risker Getinge arbetar proaktivt med. Den 24 februari 2022 invaderade Ryssland Ukraina. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har successivt försämrats och ur ett finansiellt perspektiv kan det fortsatta kriget komma att ha en negativ påverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock inte möjligt att bedöma de direkta långsiktiga konsekvenserna.
Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv	Betydande delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar omfattande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.	För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Den koncerngemensamma funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs har en representant i koncernledningen och även en representant i ledningsgruppen för respektive affärsområde och funktionen är representerad på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom genomgår Getinges säljare och servicetekniker relevanta utbildningar avseende kvalitet och regelverk varannat år, varpå de erhåller förnyad certifiering. Detta är ett krav för att få representera Getinge. Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001. Sammantaget lägger koncernen betydande resurser på arbetet med kvalitet och regulatoriska frågor för att hantera denna riskeponering på bästa sätt och kvalitet har högsta prioritet i koncernens strategi. Under det andra kvartalet 2022 slutfördes en intern utredning relaterad till potentiella överträdelser av den tyska lagen om medicintekniska produkter kopplat till steril paketering av HLS-set, för vilket totalt fem nuvarande och tidigare Getinge-anställda utreds av åklagarmyndigheten i Baden-Baden, Tyskland. Som en konsekvens genomförs strukturella förändringar för att stärka kvalitetskulturen i organisationen. Sedan tidigare har omfattande remedieringsåtgärder gällande förpackningar initierats och Getinge samarbetar fullt ut med åklagarmyndigheten. I detta skede går det inte att uppskatta om det slutliga resultatet av den offentliga utredningen även kommer att ha någon påverkan på Getinge.
Produktkvalitet ur ett kundperspektiv	I vissa fall förekommer att Getinges produkter inte möter kundernas förväntningar.	Kunder som upplever brister i Getinges produktkvalitet medför en ökad risk för att fler vänder sig till alternativa leverantörer. Detta kan medföra en risk för lägre försäljning och lägre lönsamhet över tid.	Getinge har ett omfattande kvalitetsarbete som syftar till en hög och jämn kvalitetsnivå för att möta kundernas rättmätiga höga krav. Det är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. I de fall kvaliteten brister gäller det att vara snabbt på plats med rätt utrustning för att avhjälpa felet vid första servicebesöket. Getinge har en noggrann uppföljning av den s.k. "first time fix-faktorn" i serviceverksamheten och bedriver ett omfattande förbättringsarbete relaterat till sådana fel eller brister.
Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer	Externa leverantörer som levererar kritiska komponenter till koncernen är en mycket viktig del av Getinges tillverkningsprocess. Om dessa komponenter inte levereras enligt plan kan produktionsstörningar uppstå.	Följden av en sådan situation kan bli att livräddande utrustning inte levereras till kunder på det sätt som behövs för att upprätthålla kritisk sjukvård.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp kritiska leverantörer. Arbetet startar i samband med att samarbetet etableras och följs därefter upp kontinuerligt. Inköpsorganisationen har verktyg för riskutvärdering samt utbildning inom området. Koncernen arbetar också med att säkerställa adekvata lagernivåer av kritiska komponenter i den egna verksamheten eller hos leverantören i fråga. Leveransavbrott från kritiska leverantörer ingår även som en viktig del i arbetet kring kontinuitetsrisker. Se nedan "Avbrott i verksamheten".
Digitalisering och innovation	Getinges framtida tillväxt är beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Inte minst inom området digitalisering. Getinges innovationsförmåga är en mycket viktig faktor för att bibehålla och etablera ledande positioner för koncernens produktsegment.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens position i marknaden påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Koncernen är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
Fragmenterad produktportfölj	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbjudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbjudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.

Övriga risker som är av stor betydelse

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Risker kopplade till världens ersättningsystem	Politiska beslut kan ändra förutsättningarna för sjukvården genom förändrade modeller för ersättning till vårdgivare.	Förändringar i sjukvårdens ersättnings-system kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden.	Det är svårt att påverka denna risk då dessa beslut ligger utanför koncernens kontroll, men risken begränsas av att Getinge är verksamt på ett stort antal marknader.
Produktansvars-risker	Sjukvårdsleverantörer riskerar, likt andra aktörer inom hälso- och sjukvård att bli föremål för produktansvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringskydden.	Det omfattande arbete som koncernen utför inom kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlämnning avseende kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlämningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023.
Risker kopplade till immateriella rättigheter	Getinges ledande positioner i flertalet av koncernens produktområden baseras på patent- och varumärkesrättigheter. Dessa rättigheter kan leda till tvister med konkurrenter.	Getinge investerar betydande resurser i produktutveckling som leder till patenträttigheter. Det finns en risk att koncernen hamnar i kostsamma rättighetstvister och därvid en risk att nedlagda resurser ej når den väntade avkastningen i händelse av förlust i dylika tvister.	För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Getinge sina immateriella rättigheter genom juridiska processer.
Finansiella risker	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparts kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 28 i årsredovisningen.
Informations- och datasäkerhet	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system.	Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter. Intrång i IT-system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt.	Koncernens IT-struktur är att betrakta som decentraliserad vilket minskar konsekvensen av ett eventuellt obehörigt intrång. Koncernen har under året förbättrat autentiseringen av användare för att förhindra intrång. Detta arbete fortsätter under det kommande året. Koncernen bedriver också en omfattande bevakning av kritiska system för att kunna förhindra intrång.
Bristande cybersäkerhet	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökande lagkrav på hantering av personlig information.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande arbete för att säkerställa integriteten i utrustning som är uppkopplad. Det sker omfattande intrångstester m.m. innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder.
Avbrott i verksamheten	Oförutsedda och plötsliga händelser såsom naturkatastrofer, bränder med mera som medför störningar i produktion eller leveranskedja.	Eventuella avbrott och ökade kostnader i leveranskedjan och produktionen kan leda till mer kostsamma, försenade eller i värsta fall uteblivna leveranser till Getinges kunder. En sådan situation riskerar att medföra negativa konsekvenser för koncernens resultat.	Det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten kopplat till en ytterligare försämrad tillgång till kritiska komponenter såsom halvledare som följd av pandemi och det globala säkerhetsläget. Koncernen bedriver ett kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkerställa en hög tillgänglighet och leveranssäkerhet. Extern expertis utför regelbundet inspektioner av koncernens produktionsenheter i syfte att identifiera och åtgärda potentiella avbrottsrisker enligt en koncerngemensam standard. Under 2023 fortsätter processen att ytterligare förbättra koncernens kontinuitetsarbete.
Lönsamhetsberoende av vissa produkter och marknader	I vissa fall är en relativt stor andel av den totala lönsamheten för en produkt kopplad till försäljningen på en viss marknad.	Följden av en sådan situation är att lönsamheten kan påverkas negativt om försäljningsvolymen skulle minska till följd av ändrade konkurrensförhållanden på marknaden.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
Nya konkurrenter och ny teknik	På vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter skulle kunna erövra marknadsandelar från mer etablerade aktörer såsom Getinge med följd att försäljning och resultat kan påverkas negativt.	I Getinges långsiktiga strategiarbete ingår en aktiv omvärldsbevakning av konkurrenslandskapet för att kunna möta den här typen av konkurrenter. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
Lagar och förordningar främst gällande affärsetik	Brott mot lagstiftning gällande konkurrensrätt, antikorruption, dataskyddsförordningar (såsom GDPR) eller handelsrestriktioner.	Kan leda till böter och avgifter på en eller flera marknader samt har en negativ påverkan på Getinges varumärke.	Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Denna process har fortsatt under 2023 och är alltså pågående. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Koncernfunktionen Ethics & Compliance har utökats under senare år och chefen för avdelningen har sedan 2020 en plats i Getinges koncernledning för att ytterligare visa hur hög prioritet dessa frågor har i organisationen. Löpande genomförs omfattande utbildningsprogram gällande affärsetik och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket för affärsetik inom Getinge omfattar även de externa distributörer som säljer Getinges produkter i ett stort antal länder där koncernen inte har egen närvaro.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg den 18 juli 2023

Johan Malmquist
Ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Carl Bennet
Vice ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Johan Bygge
Stämموald styrelseledamot

Cecilia Daun Wennborg
Stämموald styrelseledamot

Barbro Fridén
Stämموald styrelseledamot

Dan Frohm
Stämموald styrelseledamot

Mattias Perjos
VD och koncernchef,
stämmovald styrelseledamot

Malin Persson
Stämموald styrelseledamot

Kristian Samuelsson
Stämموald styrelseledamot

Fredrik Brattborn
Styrelseledamot
Representant för IF Metall

Åke Larsson
Styrelseledamot
Representant för Sveriges
Ingenjörer

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	2	7 176	6 670	14 317	12 853	28 292
Kostnad för sålda varor		-4 077	-3 521	-7 699	-6 650	-14 882
Bruttoresultat	2, 3	3 099	3 150	6 618	6 203	13 410
Försäljningskostnader		-1 307	-1 185	-2 608	-2 343	-4 870
Administrationskostnader		-1 064	-855	-2 055	-1 702	-3 516
Forsknings- och utvecklingskostnader		-270	-265	-566	-519	-1 185
Förvärvskostnader		-29	-2	-44	-6	-22
Omstruktureringskostnader		-31	0	-35	-13	-206
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-17	68	-26	72	15
Rörelseresultat (EBIT)	2, 3	383	911	1 284	1 691	3 626
Finansnetto	2	-78	-44	-153	-76	-154
Resultat efter finansiella poster	2	305	867	1 130	1 615	3 472
Skatt		-88	-255	-321	-466	-956
Periodens resultat		216	611	809	1 149	2 516
<i>Hänförligt till:</i>						
Moderföretagets aktieägare		214	603	800	1 137	2 491
Innehav utan bestämmande inflytande		2	8	9	13	25
Periodens resultat		216	611	809	1 149	2 516
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		0,79	2,21	2,94	4,17	9,15
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat	216	611	809	1 149	2 516
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till resultatet					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-	487	-	887	1 126
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-	-133	-	-240	-310
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet					
Omräkningsdifferenser och säkringar av nettoinvesteringar	1 343	1 926	1 348	2 428	3 143
Kassaflödessäkringar	8	-47	23	-26	-15
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-21	2	-28	-5	-19
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	1 330	2 235	1 343	3 044	3 924
Totalresultat för perioden	1 547	2 846	2 152	4 193	6 440
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>					
Moderföretagets aktieägare	1 533	2 823	2 127	4 160	6 378
Innehav utan bestämmande inflytande	13	23	25	33	62
Totalresultat för perioden	1 547	2 846	2 152	4 193	6 440

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 Juni 2023	30 Juni 2022	31 December 2022
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		28 259	26 389	27 010
Materiella anläggningstillgångar		3 736	3 306	3 532
Nyttjanderättstillgångar		1 440	1 307	1 336
Finansiella anläggningstillgångar		75	48	50
Uppskjutna skattefordringar		943	1 073	998
Varulager		7 225	5 907	6 232
Kundfordringar		4 537	4 276	5 275
Övriga kortfristiga fordringar		2 194	2 026	1 923
Likvida medel	6	4 434	4 147	5 676
Summa tillgångar		52 841	48 480	52 032
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		31 304	28 274	30 453
Pensionsavsättningar, räntebärande	6	2 543	2 619	2 454
Leasingskulder	6	1 430	1 286	1 314
Andra räntebärande skulder	6	5 463	4 103	4 510
Uppskjutna skatteskulder		1 186	1 101	1 150
Övriga avsättningar, långfristiga		783	1 128	818
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		141	131	132
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 621	2 482	3 142
Leverantörsskulder		2 139	1 964	2 252
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		6 229	5 392	5 806
Summa eget kapital och skulder		52 841	48 480	52 032

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver ¹⁾	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 Januari 2022	136	6 789	1 245	16 579	24 750	427	25 176
Summa totalresultat för perioden	-	-	3 072	3 307	6 378	62	6 440
Utdelning	-	-	-	-1 089	-1 089	-21	-1 111
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-53	-53
Utgående balans per 31 December 2022	136	6 789	4 317	18 796	30 038	415	30 453
Ingående balans per 1 Januari 2023	136	6 789	4 317	18 796	30 038	415	30 453
Summa totalresultat för perioden	-	-	1 327	800	2 127	25	2 152
Utdelning	-	-	-	-1 158	-1 158	-16	-1 173
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-128	-128
Utgående balans per 30 Juni 2023	136	6 789	5 644	18 439	31 008	296	31 304

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat (EBIT)		383	911	1 284	1 691	3 626
Återläggning av- och nedskrivningar	3	465	437	925	875	2 027
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-2	2	-4	0	11
Återläggning omstrukturingskostnader ¹⁾		26	0	30	13	205
Utbetalda omstrukturingskostnader		-39	-7	-91	-36	-91
Finansiella poster		-66	-42	-132	-82	-156
Betald skatt		-293	-310	-472	-578	-1 012
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital		474	991	1 540	1 884	4 610
Förändringar i rörelsekapital						
Varulager		-125	-235	-654	-710	-998
Rörelsefordringar		54	-139	740	360	-351
Rörelseskulder ²⁾		246	-193	-1 404	-464	107
Kassaflöde från den löpande verksamheten		649	424	222	1 070	3 367
Investeringsverksamheten						
Förvärv av verksamhet	8	-128	6	-296	-29	-365
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-380	-300	-670	-539	-1 136
Avyttringar av anläggningstillgångar		6	5	24	18	31
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-502	-289	-943	-551	-1 470
Finansieringsverksamheten						
Förändring av räntebärande skulder		974	808	865	686	1 021
Amortering av leasingskulder		-110	-104	-219	-200	-415
Förändring av långfristiga fordringar		-14	6	-23	5	5
Utbetald utdelning		-1 173	-1 095	-1 173	-1 095	-1 111
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-324	-385	-550	-604	-500
Periodens kassaflöde		-177	-250	-1 271	-84	1 397
Likvida medel vid periodens början		4 625	4 319	5 676	4 076	4 076
Omräkningsdifferenser		-15	78	28	156	203
Likvida medel vid periodens slut		4 434	4 147	4 434	4 147	5 676

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) 2023 års helårssiffror har påverkats av utbetalda förlkningsbelopp avseende kirurgiska nätimplantat

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2022 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

Not 2 Segmentsöversikt

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning, Mkr					
Acute Care Therapies	3 602	3 598	7 598	7 082	15 285
Life Science	1 111	1 026	2 046	1 996	4 026
Surgical Workflows	2 463	2 047	4 673	3 775	8 981
Totalt	7 176	6 670	14 317	12 853	28 292
Bruttoresultat, Mkr					
Acute Care Therapies	1 872	2 004	4 219	4 054	8 600
Life Science	365	364	738	764	1 471
Surgical Workflows	862	781	1 661	1 385	3 339
Totalt	3 099	3 150	6 618	6 203	13 410
Rörelseresultat (EBIT), Mkr					
Acute Care Therapies	344	715	1 203	1 482	2 889
Life Science	107	170	232	360	600
Surgical Workflows	57	104	79	16	480
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) ¹⁾	-125	-78	-229	-166	-343
Rörelseresultat (EBIT)	383	911	1 284	1 691	3 626
Finansnetto	-78	-44	-153	-76	-154
Resultat efter finansiella poster	305	867	1 130	1 615	3 472

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringar

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-53	-43	-104	-84	-185
Immateriella tillgångar	-150	-159	-303	-320	-875
Nyttjanderättstillgångar	-120	-107	-236	-213	-433
Materiella anläggningstillgångar	-142	-128	-282	-257	-534
Totalt	-465	-437	-925	-875	-2 027
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-5</i>	<i>-</i>	<i>-8</i>	<i>-7</i>	<i>-234</i>

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Kostnad för sålda varor	-214	-206	-430	-414	-951
Försäljningskostnader	-120	-107	-239	-214	-446
Administrationskostnader	-111	-113	-223	-224	-456
Forsknings- och utvecklingskostnader	-14	-11	-29	-23	-172
Omstruktureringskostnader	-5	-	-5	-	-1
Totalt	-465	-437	-925	-875	-2 027
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-5</i>	<i>-</i>	<i>-8</i>	<i>-7</i>	<i>-234</i>

Not 4 Resultat per kvartal

Mkr	Apr-Jun 2023	Jan-Mar 2023	Okt-Dec 2022	Jul-Sep 2022	Apr-Jun 2022	Jan-Mar 2022	Okt-Dec 2021	Jul-Sep 2021
Nettoomsättning	7 176	7 141	8 498	6 941	6 670	6 182	7 987	6 306
Kostnad för sålda varor	-4 077	-3 622	-4 671	-3 561	-3 521	-3 129	-4 048	-3 173
Bruttoresultat	3 099	3 519	3 828	3 380	3 150	3 053	3 939	3 133
Rörelsekostnader	-2 717	-2 617	-2 999	-2 273	-2 239	-2 273	-2 828	-2 038
Rörelseresultat (EBIT)	383	901	828	1 107	911	780	1 112	1 094
Finansnetto	-78	-75	-47	-31	-44	-32	-36	-43
Resultat efter finansiella poster	305	826	781	1 075	867	749	1 075	1 052
Skatt	-88	-233	-220	-270	-255	-210	-300	-285
Periodens resultat	216	593	561	805	611	538	775	767

Not 5 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	400	747	1 297	1 543	3 402
Life Science	114	177	247	380	650
Surgical Workflows	77	109	108	32	549
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-96	-76	-185	-160	-320
Totalt	495	956	1 467	1 794	4 281

Justeringar av EBITA, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA					
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	-20	-	-23	-	-142
Omstruktureringskostnader, Life Science	0	0	-2	-7	-24
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	-10	0	-9	-6	-39
Nedskrivning av FoU, Acute Care Therapies	-	-	-	-	-231
Övrigt, Acute Care Therapies ¹⁾	-	-	-	-	-11
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-29	-2	-44	-6	-22
Totalt	-60	-2	-79	-19	-470
Jämförelsestörande poster per segment					
Acute Care Therapies	-20	-	-23	-	-384
Life Science	0	0	-2	-7	-24
Surgical Workflows	-10	0	-9	-6	-39
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-29	-2	-44	-6	-22
Totalt	-60	-2	-79	-19	-470

1) Rapporteras inom forsknings- och utvecklingskostnader

EBITA, Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	380	747	1 274	1 543	3 018
Life Science	114	177	244	373	626
Surgical Workflows	67	109	99	26	510
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-125	-78	-229	-166	-343
Totalt	435	954	1 388	1 776	3 811

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Justering av skatt, Mkr					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	53	43	104	84	185
Jämförelsestörande poster	60	2	79	19	470
Justeringsposter, totalt	112	45	183	103	655
Skatteeffekt på justeringsposter ²⁾	-30	-12	-50	-28	-177
Justering för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Totalt	-30	-12	-50	-28	-177

1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande

2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

Not 6 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 Juni 2023	30 Juni 2022	31 December 2022
Andra räntebärande skulder, kortfristiga	1 073	387	410
Andra räntebärande skulder, långfristiga	4 390	3 716	4 100
Pensionsavsättningar, räntebärande	2 543	2 619	2 454
Leasingskulder, kortfristiga	395	365	383
Leasingskulder, långfristiga	1 036	921	931
Räntebärande skulder	9 437	8 008	8 278
Avgår likvida medel	-4 434	-4 147	-5 676
Räntebärande nettoskuld	5 003	3 861	2 602

Not 7 Koncernens nyckeltal

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Finansiella och operativa nyckeltal					
Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål					
Organisk försäljningstillväxt, %	1,3	-7,5	4,3	-6,9	-5,4
Justerat resultat per aktie ¹⁾ , kronor	1,09	2,33	3,43	4,45	10,90
Övriga operativa och finansiella nyckeltal					
Organisk ordertillväxt, %	-4,5	-5,0	-0,9	-4,7	-5,3
Bruttomarginal, %	43,2	47,2	46,2	48,3	47,4
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	18,2	17,8	18,2	18,2	17,2
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	14,8	12,8	14,4	13,2	12,4
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	6,1	5,8	6,1	5,8	5,9
Rörelsemarginal, %	5,3	13,7	9,0	13,2	12,8
EBITDA, Mkr	848	1 348	2 209	2 566	5 653
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr			26,6	45,4	39,0
Nettoskudsättningsgrad, ggr			0,16	0,14	0,09
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr			0,9	0,6	0,4
Sysselsatt kapital, Mkr			34 055	29 324	31 510
Avkastning på sysselsatt kapital, %			11,0	15,2	13,0
Avkastning på eget kapital, %			7,2	10,6	8,9
Soliditet, %			59,2	58,3	58,5
Eget kapital per aktie, kronor			114,93	103,81	111,81
Antal anställda			11 098	10 986	11 082

1) Före och efter utspädning

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Bruttoresultat justerat, Mkr					
Bruttoresultat	3 099	3 150	6 618	6 203	13 410
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	214	206	430	414	951
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	109
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-109
Bruttoresultat justerat	3 314	3 355	7 047	6 616	14 361

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
EBITDA justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	383	911	1 284	1 691	3 626
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	412	395	821	791	1 842
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	53	43	104	84	185
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringarkostnader	60	2	79	19	228
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringarkostnader	-5	-	-5	-	-232
EBITDA justerad	902	1 350	2 283	2 585	5 891

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
EBITA justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	383	911	1 284	1 691	3 626
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	53	43	104	84	185
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringarkostnader	60	2	79	19	228
EBITA justerad	495	956	1 467	1 794	4 281

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
EBIT justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	383	911	1 284	1 691	3 626
<i>Återläggning av:</i>					
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringarkostnader	60	2	79	19	228
EBIT justerad	442	913	1 363	1 710	4 096

	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Periodens resultat, justerat, Mkr					
Periodens resultat	216	611	809	1 149	2 516
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	53	43	104	84	185
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringarkostnader	60	2	79	19	228
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Skatt på återlagda poster	-30	-12	-50	-28	-177
Periodens resultat, justerat	299	644	942	1 224	2 994

Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Resultat (täljare), Mkr					
Periodens resultat, justerat	299	644	942	1 224	2 994
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-2	-8	-9	-13	-25
Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie	296	636	934	1 212	2 969
Antal aktier (nämnare)	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr	1,09	2,33	3,43	4,45	10,90

Not 8 Förvärv

Förvärv 2023

Under perioden förvärvades aktier i dotterbolaget Pulsion Medical Systems SE för 128 Mkr.

Under mars 2023 genomfördes förvärv av 100 % av aktierna i Ultra Clean Systems Inc., en amerikansk tillverkare av teknik för ultraljudsrengöring av kirurgiska instrument som används av sjukhus och specialistkliniker för kirurgi. Ultra Clean Systems Inc. som är baserat nära Tampa, Florida i USA har 39 anställda och omsatte 90 Mkr år 2022. Köpeskillingen uppgick till 169 Mkr, varav 107 Mkr avser goodwill som hänförs till strategiska fördelar i form av tillväxtpotentialer och försäljningsrelaterade synergier. Kostnaderna för förvärvet uppgick till 7 Mkr och har belastat resultatet. Förvärvet har inte haft någon materiell påverkan på Getinges omsättning och resultat under kvartalet. Förvärvsanalysen var preliminär vid utgivandet av denna rapport.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	47	47	116	94	187
Administrationskostnader	-101	-86	-172	-144	-336
Rörelseresultat	-54	-39	-56	-50	-149
Resultat från andelar i koncernföretag ¹⁾	2 032	3 501	2 032	3 501	3 512
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter ²⁾	13	7	22	7	13
Räntekostnader och övriga liknande kostnader ²⁾	-73	-20	-131	-61	-130
Resultat efter finansiella poster	1 918	3 449	1 867	3 397	3 246
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	135
Skatt	3	-3	3	-2	-17
Periodens resultat³⁾	1 921	3 446	1 870	3 395	3 364

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 Juni 2023	30 Juni 2022	31 December 2022
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	2	5	3
Materiella anläggningstillgångar	3	4	3
Andelar i koncernföretag	28 413	28 333	28 413
Uppskjutna skattefordringar	109	103	97
Långfristiga fordringar hos koncernföretag	-	134	191
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	826	560	357
Kortfristiga fordringar	50	49	28
Likvida medel	1 363	1 101	1 671
Summa tillgångar	30 766	30 289	30 763
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	24 790	24 108	24 077
Långfristiga skulder	2 970	2 044	2 544
Övriga avsättningar	21	18	16
Kortfristiga skulder till koncernföretag	2 160	3 915	3 908
Kortfristiga skulder	825	204	218
Summa eget kapital och skulder	30 766	30 289	30 763

Definitioner

Finansiella termer

Avkastning på eget kapital: Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital: Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat justerat: Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

EBIT: Rörelseresultat.

EBIT justerad: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

EBITA justerad: EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal: EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

EBITDA justerad: EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal: EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

Eget kapital per aktie: Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

Justerat resultat per aktie: Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Jämförelsestörande poster: Förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

Kapitalvaror: Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

Nettoskuldssättningsgrad: Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring: En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Periodens resultat justerat: Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

Resultat före skatt justerat: Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

Resultat per aktie: Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Räntetäckningsgrad: Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

Rörelsefordringar: Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalsstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseskulder: Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

Soliditet: Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital: Genomsnittligt balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

Valutatransaktionseffekt: Växling av innevarande års volymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

Äterkommande intäkter: Produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

Medicinska termer

Autoklav: Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

DPTE®-BetaBag: Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

ECMO: Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporeal membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lung.

Endoskop: Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

Endovaskulär: Behandling inom kärl, via katetrar.

Extrakorporeal livsuppehållande support: Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

Grafter: Artificiella kärlimplantat.

Hemodynamisk övervakning: Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

Kardiopulmonell: Något som avser eller hör till både hjärta och lungor.

Kardiovaskulär: Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

Lågtemperatursterilisering: Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringprocess.

NAVA: Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragman och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

Perfusionist: Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

Stent: Cylinder för endovaskulär kärlvidgning.

Vaskulär intervention: Ett medicinskt ingrepp via kärlpunktion i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

Ventilator: Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

Geografiska benämningar

Americas: Nord-, Syd- och Centralamerika.

APAC: Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

EMEA: Europa, Mellanöstern och Afrika.

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Lars Sandström, hålls den 18 juli 2023, kl 10.00–11.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på www.getinge.com. Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.getinge.com. Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

23 oktober 2023 Q3-rapport 2023

1 februari 2024 Q4-rapport 2023

Kontakt

Lars Mattsson, Head of Investor Relations

+46 (0)10 335 0043

lars.mattsson@getinge.com

Jeanette Hedén Carlsson, Kommunikationsdirektör

+46 (0) 10 335 1003

jeanette.hedencarlsson@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2023 kl 08.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har 11 000 anställda runt om i världen och produkterna säljs i över 130 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

Getinge AB (publ) | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: info@getinge.com | Organisationsnummer: 556408-5032 | www.getinge.com